

Mitarbeiter:in Key Account Vertrieb m/w/d

Verkaufe mit uns zusammen die beste Kindergarten-Pädagogik-Software.

Freiburg, Remote Teil-/Vollzeit (mindestens 30 Std.)



Werde ein maßgeblicher Teil unseres dynamischen Start-ups KITALINO, einer pädagogischen Kita-App, und den dazugehörigen Leistungen! Verkaufe mit uns zusammen die beste Kindergarten-Pädagogik-Software!

Wir suchen Dich **ab sofort** remote oder an unserem Standort **Freiburg** in unbefristeter Anstellung als

Key Account Vertrieb (m/w/d)

Was erwarten wir von Dir?

Du hast bereits **mehrere Jahre Berufserfahrung im Vertriebsbereich** gesammelt und konntest dabei Dein professionelles **Verhandlungs- und Vertriebsgeschick** unter Beweis stellen.

Du bringst ein **gutes technisches Verständnis** und Interesse an Software-Produkten mit.

Idealerweise bringst Du bereits erstes **pädagogisches Know-how** mit oder hast Lust darauf, Dir dieses bei uns aufzubauen.

Dich kennzeichnet eine **ausgeprägte Kommunikations- und Präsentationsstärke** aus.

Du bringst **fließende Deutschkenntnisse** in Wort und Schrift mit.

Wie sehen Deine Aufgaben bei uns aus?

Du übernimmst die Beratung, Betreuung und Entwicklung unserer Bestandskund:innen

Du kümmerst Dich um die Akquisition von Neukund:innen und den stetigen Ausbau des Kund:innenstamms

Du erstellst Angebote und verfolgst diese bis zum erfolgreichen Abschluss

Du führst vertriebliche Nachfassaktionen per Telefon durch und bist bereit, bei Messeauftritten bei der Standbesetzung **aktiv vor Ort** zu unterstützen

Du beobachtest den Markt, identifizierst Kundenbedarfe **und entwickelst** gemeinsam im Team erfolgreiche Sales-Strategien

Du führst Online-Einführungen für Interessent:innen und Kund:innen durch **und platzierst** dabei die Business Values unserer Lösungen

Was bieten wir Dir?

- ✓ Wir bieten Dir einen modernen und flexiblen Arbeitsplatz, gerne auch remote
- ✓ Du arbeitest in einem Umfeld mit positivem Betriebsklima, flachen Hierarchien und einer offenen Gesprächskultur
- ✓ Ausgezeichnete Sozialleistungen (z.B. JobRad, Hansefit, Corporate Benefits) erwarten Dich bei uns
- ✓ Du arbeitest eigenverantwortlich und mit proaktivem Kundenkontakt

Und jetzt?

Auf kitalino.com erfährst Du noch mehr über uns.

Wenn wir Dein Interesse geweckt haben, dann freuen wir uns auf Deine Bewerbung mit Gehaltsvorstellung und möglichem Starttermin an:



Jörg Höhn
→ hoehn@kitalino.com

Kitalino GmbH
Hedemannstr. 14
10969 Berlin